

Przegląd wynagrodzeń 2020

Farmacja i sprzęt medyczny

W latach 2010-2013 na rynku medycznym przeważały projekty rekrutacyjne w obszarze wysokospecjalistycznego sprzętu szpitalnego. Następnie od 2014 roku obserwowaliśmy wyraźny wzrost rozwoju firm

w sektorze sprzętu laboratoryjnego. Z kolei w ostatnim roku zaczęły rozwijać się w Polsce firmy, koncentrujące się na przełomowych badaniach, których celem jest tworzenie m.in.: innowacyjnych leków czy zaawansowanego technologicznie sprzętu medycznego.

Mowa o rozwiązaniach w zakresie: biologii, technologii, genomiki, proteomiki, farmacji, biomedycyny, a nawet bioinformatyki.

Obecnie na polski rynek wchodzi firmy naukowo-technologiczne, które zapewniają naukowcom materiały laboratoryjne, technologie i usługi. To sprawia, że badania naukowe i produkcja biotechnologiczna staje się prostsza, szybsza i bezpieczniejsza. Wprawdzie przemysł biotechnologiczny funkcjonuje w Polsce od ponad dwudziestu lat, ale to w ostatnich latach nastąpił wyraźny rozwój tego segmentu.

Branża Life Sciences przeżywa zatem rozkwit, tym samym rośnie zapotrzebowanie na pracowników tej specjalizacji. Firmy będą poszukiwać osób z wykształceniem mikrobiologicznym, biotechnologicznym czy z obszaru biologii molekularnej. Mile

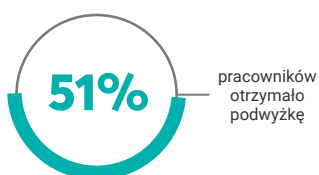
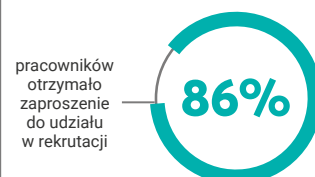
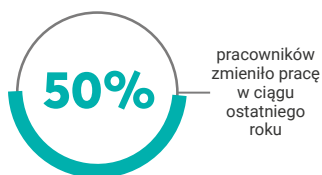
widziane będzie posiadanie doktoratu oraz doświadczenie sprzedażowe lub trenerskie.

Poszukiwani i najlepiej wynagradzani eksperci w branży

Na wyższe wynagrodzenie w branży farmaceutycznej w 2020 roku, mogą liczyć osoby z wykształceniem medycznym - średnio od 1000 zł brutto do nawet 5000 zł brutto w stosunku do osób zatrudnionych na tym samym stanowisku bez wykształcenia kierunkowego.

W branży sprzętu medycznego najbardziej cenione jest wykształcenie techniczne - np. inżynieria biomedyczna, biotechnologia. Wiedza merytoryczna zdobyta w laboratoriach naukowych czy szpitalnych, w połączeniu z doświadczeniem w pracy w biznesie, czyni te osoby najatrakcyjniejszymi i najbardziej poszukiwanymi kandydatami na rynku rekrutacyjnym.

Stanowiska, które będą pojawiać się w 2020 roku to m.in.: Przedstawiciel Medyczny, Product Manager, Brand Manager, Medical Science Liaison, Scientific Affairs Specialist, Education Specialist, Business Development Manager.



Farmacja - Warszawa

Stanowisko	Min.	Max.	Najczęściej oferowane
Sales Director	25 000	40 000	30 000
Sales & Marketing Director	30 000	40 000	35 000
Sales & Marketing Manager	20 000	28 000	22 000
Business Unit Manager	25 000	35 000	30 000
Field Force Manager	15 000	25 000	17 000
Key Account Manager	8 000	15 000	10 000
Medical Representative	5 000	9 000	7 000
Pharmaceutical Representative	5 000	7 500	6 000
Marketing Director	22 000	35 000	25 000
Marketing Manager	18 000	25 000	21 000
Marketing Specialist	8 000	11 000	9 000
Product Manager	12 000	17 000	14 000
Product Specialist	8 500	13 000	10 000
Brand Manager	12 000	20 000	14 000
Medical Director	25 000	55 000	32 000
R&D Director	24 000	45 000	30 000
Medical Science Liaison	14 000	18 000	16 000
Medical Advisor	16 000	22 000	18 000
Regulatory Affairs Manager	13 000	16 000	14 000
Regulatory Affairs Specialist	7 000	9 000	7 000
Clinical Operations Manager	18 000	26 000	20 000
Trade Marketing Manager	10 000	15 000	12 000
CRA	10 000	17 000	14 000
CTA	7 000	9 000	8 000
Market Access Specialist	12 000	14 000	12 000
Market Access Manager	13 000	20 000	15 000
Pharmacovigilance Manager	15 000	18 000	16 000
Pharmacovigilance Specialist	8 000	10 000	8 000
Pharmaceutical Wholesale Manager	12 000	18 000	14 000
Quality Manager	12 000	18 000	15 000
Quality Specialist	7 000	10 000	8 000
Compliance Manager	13 000	18 000	14 000
Tender Specialist	6 000	9 000	7 000
Tender Manager	10 000	12 000	11 000
HR Manager	9 000	17 000	14 000
Office Manager	6 000	10 000	7 000
Portfolio Manager	18 000	25 000	22 000
QP	14 000	22 000	16 000
District Manager	11 000	16 000	13 000

Podane wynagrodzenia prezentowane są w ujęciu miesięcznym w kwotach brutto w polskich złotych. Pochodzą z analizy informacji zgromadzonych w bazie danych Devire, powstały na podstawie realizowanych procesów rekrutacyjnych, a także wynagrodzeń oferowanych przez klientów Devire.



Chcesz wiedzieć więcej? Zapraszamy do kontaktu:

Katarzyna Wierzbicka | Business Unit Manager

m: kwierzbicka@devire.pl

t: 530 107 019

Sprzęt medyczny - Warszawa

Stanowisko	Min.	Max.	Najczęściej oferowane
Sales Director	25 000	45 000	35 000
Sales & Marketing Director	25 000	45 000	37 000
Sales & Marketing Manager	20 000	30 000	25 000
Field Force Manager	13 000	18 000	15 000
Key Account Manager	7 000	12 000	9 000
Medical Representative	7 000	11 000	10 000
Marketing Director	20 000	35 000	23 000
Marketing Manager	18 000	25 000	20 000
Marketing Specialist	8 000	12 000	10 000
Product Manager	12 000	18 000	14 000
Product Specialist	8 000	12 000	10 000
Application Specialist	10 000	14 000	12 000
Regulatory Affairs Manager	14 000	18 000	15 000
Regulatory Affairs Specialist	7 000	9 000	8 000
Quality Manager	14 000	18 000	15 000
Quality Specialist	8 000	10 000	8 000
Service Manager	18 000	25 000	20 000
Service Engineer	7 000	14 000	9 000
Tender Specialist	6 000	9 000	7 000
Tender Manager	10 000	12 000	11 000
HR Manager	9 000	17 000	12 000
Office Manager	6 000	10 000	8 000

Podane wynagrodzenia prezentowane są w ujęciu miesięcznym w kwotach brutto w polskich złotych. Pochodzą z analizy informacji zgromadzonych w bazie danych Devire, powstały na podstawie realizowanych procesów rekrutacyjnych, a także wynagrodzeń oferowanych przez klientów Devire.



Chcesz wiedzieć więcej? Zapraszamy do kontaktu:

Katarzyna Wierzbicka | Business Unit Manager

m: kwierzbicka@devire.pl

t: 530 107 019